



## Erfolg durch Begeisterung

Unsere Mandantin ist ein international tätiges, inhabergeführtes Beratungsunternehmen, das seit zehn Jahren Lösungen in der Gesundheitswirtschaft anbietet. Die hochqualifizierten Mitarbeiter vereinen Expertenwissen aus Medizin, Ökonomie und IT sowie Medizintechnik und Pharmaindustrie. Im Rahmen des weiteren Wachstums des profitablen Unternehmens mit Sitz in München suchen wir nun in einer neu geschaffenen Funktion den

### Medical Professional (m/w)

Senior Consultant für Projekt- und Key Account-Management  
Berufliche Alternative für Ärzte - München

#### Ihre Aufgaben:

- Planung, Führung und Steuerung von Projekten für Groß- und Bestandskunden (beispielsweise im Rahmen einer Produkteinführung, bei Antragsverfahren (InEK, G-BA, NUB-, OPS- und DRG), Optimierung von Kostendaten aus Kliniken, beim Infektionsmanagement (ABS), zur ökonomischen Bewertung medizinischer Leistungen und Planung neuer Geschäftsfelder, zur Durchführung von klinisch-ökonomischen Studien)
- Vorbereitung und Durchführung von Präsentationen
- Bestandskundenbetreuung und Akquisition von Neuaufträgen (nach Einarbeitungszeit)

#### Ihr Profil:

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium der Medizin oder Gesundheitsökonomie, Public Health oder des Pflege- und Gesundheitsmanagements (idealerweise mit Promotion)
- Facharzt (m/w) in einer Klinik oder Praxis bzw. Berater oder Projektleiter (m/w) mit mehrjähriger Berufserfahrung im medizinischen Bereich und/oder dem Gesundheitswesen
- Kenntnis der Gesundheitsökonomie, von medizinischen Verfahren und Medizincontrolling
- Erfahrung mit DRG Kostenkalkulation und anderen Vergütungssystemen im Gesundheitswesen
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse
- Bereitschaft zu einer überschaubar hohen Reisetätigkeit
- Abstraktionsfähigkeit und absolute Präsentationssicherheit
- Führen von Projektmitarbeitern durch eigenes Vorbild mit ausgeprägter Teamorientierung
- Fähigkeit und Freude, mit verschiedenen Kundenstrukturen und Persönlichkeiten umzugehen sowie eine gewisse Affinität zu Vertriebsthemen
- Eloquenz, Aufgeschlossenheit und Durchsetzungsstärke mit selbstbewusst authentisch charmantem Auftreten

#### Unser Angebot:

- Verantwortung für qualitativ hochwertige Projekte von international agierenden Schlüsselkunden (Kliniken, Dach- und Bundesverbänden, Medizintechnik- oder Pharmaunternehmen)
- Verhältnismäßig geringe Reisetätigkeit zu Terminen und Gesprächen mit dem Kunden. Die Projekte werden größtenteils nicht beim Kunden direkt abgewickelt.
- Die Inhaber des Unternehmens entwickeln Ihr Profil „on the job“, damit Sie immer breiter unternehmerische und vertriebliche Verantwortung mit Perspektiven im Management übernehmen können.
- Ein motiviertes Team mit offener, mitarbeiterorientierter und familiärer Unternehmenskultur, flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen

#### Konnten wir Ihr Interesse wecken?

Dann freut sich Frau Judith Michel auf Ihre Unterlagen – bitte mit Angabe zu Details Ihres Erfahrungshintergrundes und Ihrer besonderen Erfolge sowie gegebenenfalls mit einer anonymisierten Projektliste per Email unter: [bewerbung@judithmichel-hr.com](mailto:bewerbung@judithmichel-hr.com).

Gerne bin ich persönlich für Sie da